

Договор-оферта об участии в партнерской программе ООО «Оверплан»

г. Ярославль

25 августа 2025 года

Настоящий договор (далее - Договор) представляет собой публичную оферту (ст. 437 Гражданского кодекса Российской Федерации) и регулирует условия участия в Партнёрской программе ООО «Оверплан» (далее — «Компания»).

1. ТЕРМИНЫ И ОПРЕДЕЛЕНИЯ

- 1.1. **Компания** – ООО «Оверплан», оказывающая услуги по настройке Битрикс24 и созданию сайтов на 1С-Битрикс.
- 1.2. **Партнёр** – любое юридическое лицо, индивидуальный предприниматель или физическое лицо, имеющее статус самозанятого (плательщик налога на профессиональный доход), принявшее условия оферты и участвующее в партнёрской программе.
- 1.3. **Стороны** - Компания и Партнер совместно именуются как Стороны
- 1.4. **Пользователь** - любое лицо, действующее от своего имени или от имени представляемой им организации, имеющее намерение акцептировать условия настоящего Договора путем заполнения CRM-формы.
- 1.5. **Клиент** – лицо, привлечённое Партнёром и заключившее договор с Компанией.
- 1.6. **Вознаграждение** – оговоренный в п. 3 настоящего Договора процент от платежей Клиента, выплачиваемый Партнёру согласно уровню программы.
- 1.7. **Оферта** – это предложение заключить договор, содержащее все существенные условия сделки.
- 1.8. **Акцепт** – это согласие на заключение договора на условиях, предложенных в оферте.
- 1.9. **Партнерская программа (Программа)** - форма сотрудничества, при которой Компания предлагает вознаграждение Партнерам за привлечение Клиентов при условии соблюдения условий участия в Программе, изложенной в настоящем Договоре.
- 1.10. **Бонусы** - дополнительное вознаграждение Партнера, получаемое им в виде информационной поддержки и права доступа к маркетинговым и обучающим материалам Компании.
- Компания самостоятельно определяет перечень материалов, которые доступны для Партнеров, порядок и срок получения доступа к ним, в том числе изменение состава и наименования бонусных материалов,

предоставляемых в рамках Партнерской программы.

Компания имеет право заменить предоставляемые материалы на любые другие без уведомления Партнера. Партнер не имеет права требования доступа к иным материалам Компании, помимо тех, которые предоставлены Компанией.

Являясь правообладателем материалов, Компания запрещает копирование, воспроизведение, распространение, перепечатку (полностью или частично), размещение в открытых и закрытых источниках или иное использование материалов без письменного разрешения правообладателя.

1.11. Партнерские материалы - информационные и рекламные материалы, предоставляемые Компанией Партнеру для участия в партнерской программе.

1.12. CRM-форма заявки на участие - форма заявки на участие в партнерской программе, размещенная на сайте Компании и в иных публичных источниках, в которых Компания размещает общедоступную информацию, в частности, но не ограничиваясь, в каналах на разрешенных в РФ информационных ресурсах, рекламных источниках, по прямой ссылке, предоставленной Партнёру.

1.13. CRM-форма заведения лида - форма, в которой Партнер направляет в адрес Компании данные потенциального Клиента.

1.14. "Библиотека продавца" - база знаний, предоставляемая Партнеру в качестве Бонуса при достижении уровня "Профессиональный". База знаний содержит в том числе, но не ограничиваясь: ответы на возражения потенциального покупателя Битрикс24, скрипты продаж, примеры практики продаж с финансовыми результатами.

Компания оставляет за собой право изменять и дорабатывать Библиотеку продавца без согласования с участниками Партнерской программы.

Являясь правообладателем материалов, Компания запрещает копирование, воспроизведение, распространение, перепечатку (полностью или частично), размещение в открытых и закрытых источниках или иное использование материалов Библиотеки продавца без письменного разрешения правообладателя.

1.15. Совместные кейсы с брендингом Партнёра - рекламные и информационные мероприятия, проводимые Компанией с использованием бренда, товарного знака и брендированных материалов Партнера и/или при непосредственном участии Партнера, включая размещение рекламных и информационных кампаний на сайте Компании и в иных открытых источниках, в которых Компания размещает рекламные и информационные материалы.

Привлечение Партнера, размещение и использование бренда, товарного знака

и брендированных материалов Партнера производится по предварительному согласованию с Партнером.

2. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

2.1. Срок действия Оферты не ограничен, если иное не указано в письме-подтверждении заявки на участие в Программе.

2.2. Компания имеет право вносить изменения в настоящий Договор без уведомления Партнеров. При этом правила и объемы выплат вознаграждений могут быть пересмотрены Компанией не чаще 1 (одного) раза в 12 (двенадцать) календарных месяцев в отношении выплат клиентам, обязательства по которым возникли после даты утверждения новых условий выплаты вознаграждений и выплат вознаграждений Партнеров, имеющих уровень “Экспертный”, действующих в течение всего периода действия Партнерской программы по тем Клиентам, выплаты по которым были утверждены до внесения изменений в настоящий Договор.

Компания обязуется информировать Партнеров о пересмотре условия выплат вознаграждений путем направления письма на электронную почту, указанную Партнером при направлении заявки на участие в Партнерской программе не позднее 5 (пяти) рабочих дней от даты утверждения изменений условий выплаты вознаграждений. Датой утверждения изменения условий выплаты вознаграждений считается дата размещения новой редакции договора Оферты в разделе Партнерам на сайте <https://overplan.ru/>.

2.3. До акцепта настоящей оферты Пользователь обязуется ознакомиться с ее содержанием. При наличии каких-либо сомнений в толковании настоящей Оферты Пользователь вправе до совершения Акцепта обратиться к Администрации с письменным запросом, направив его по адресу partners@overplan.ru

В ином случае Пользователь не имеет права ссылаться на незнание условий Договора оферты, если иное не установлено императивными нормами законодательства РФ.

2.4. Стороны не вправе ссылаться на незаключенность настоящего договора при встречном предоставлении в порядке статьи 432 ГК РФ.

2.5. Совершая Акцепт, Пользователь подтверждает свою полную дееспособность. Акцепт не может считаться совершенным в случае, если совершен недееспособным лицом, а также лицом, не достигшим 18 лет (исключая случаи эмансипации). Риск совершения Акцепта недееспособным лицом или лицом, не достигшим совершеннолетия, лежит на законных

представителях такого лица.

2.6. Данный Договор действует совместно с Политикой обработки персональных данных, Политикой конфиденциальности и Пользовательским соглашением, размещенными на сайте <https://overplan.ru/>. Принимая условия настоящего Договора, Пользователь также принимает все условия вышеперечисленных документов и подтверждает, что ознакомился с ними.

3. ПРЕДМЕТ ДОГОВОРА

3.1. Компания, действуя на основании Устава, предлагает любому юридическому лицу, индивидуальному предпринимателю или дееспособному физическому лицу, имеющему статус самозанятого (плательщика налога на профессиональный доход) (далее – «Партнёр») заключить настоящий договор на изложенных ниже условиях.

3.2. Полным и безоговорочным Акцептом (принятием) Оферты со стороны Партнера считается совокупность следующих действий:

3.2.1. Отправка CRM-формы заявки на участие, размещенной на сайте Компании и в иных публичных источниках, в которых Компания размещает общедоступную информацию.

3.2.2. Подтверждение согласия с текстом настоящей оферты, размещенным в CRM-форме.

3.2.3. Получение Индивидуального идентификатора партнёра в письме-подтверждении, направленном Компанией на указанную при заполнении CRM-формы заявки на участие электронную почту.

4. ПОРЯДОК И СРОКИ ОБРАБОТКИ ЗАЯВКИ НА УЧАСТИЕ В ПРОГРАММЕ

4.1. Заявкой на участие в партнёрской программе в соответствии с условиями настоящего Договора является заполнение CRM-формы заявки на участие, размещенной Компанией в разделе Партнерам на сайте или в иных публичных источниках, в которых Компания размещает общедоступную информацию.

4.2. Компания обрабатывает заявку и направляет официальное подтверждение статуса Партнёра путём отправки письма-подтверждения на указанную при заполнении CRM-формы заявки на участие электронную почту в течение 3 (трёх) рабочих дней с момента отправки Партнером CRM формы.

4.3. Письмо-подтверждение содержит следующие данные:

4.3.1. Присвоенный партнёрский статус в соответствии со списком уровней партнерских статусов, описанных в п. 3.1. настоящего Договора.

4.3.2. Индивидуальный идентификатор партнёра.

4.3.3. Перечень партнёрских материалов и данные доступа к ним.

4.4. При технических сбоях момент акцепта определяется по времени получения данных на сервере Компании.

4.5. Компания вправе продлить срок рассмотрения до 10 рабочих дней при необходимости проверки предоставленных данных, уведомив заявителя.

4.6. Основания для отказа в акцепте:

Компания вправе отказать в акцепте оферты без объяснения причин, в том числе, но не ограничиваясь, в следующих случаях:

4.6.1. Заявка содержит недостоверные данные.

4.6.2. Партнёр ранее нарушал условия сотрудничества.

4.6.3. Есть подозрения в мошеннической деятельности.

4.7. Список реквизитов, являющихся обязательными к заполнению в CRM-форме заявки на участие:

4.7.1. Для индивидуальных предпринимателей:

- Фамилия, Имя, Отчество индивидуального предпринимателя;

- Юридический адрес, который совпадает с адресом регистрации гражданина-ИП;

- ИНН индивидуального предпринимателя;

- ОГРНИП – номер, указанный в свидетельстве о регистрации ИП;

- Банковские реквизиты Индивидуального предпринимателя;

- Адрес электронной почты для направления уведомлений;

- Номер телефона для связи.

4.7.2. Для плательщиков налога на профессиональный доход (самозанятых):

- Фамилия, Имя, Отчество;

- ИНН;

- Банковские реквизиты;

- Адрес электронной почты для направления уведомлений;

- Номер телефона для связи.

4.7.3. Для юридических лиц:

- Наименование юридического лица;

- Юридический адрес;

- ИНН;

- КПП;

- ОГРН;

- Банковские реквизиты;

- Адрес электронной почты для направления уведомлений;

- Номер телефона для связи.

5. ПОРЯДОК УЧАСТИЯ В ПРОГРАММЕ

5.1. Компания направляет Партнеру на указанный им в форме регистрации электронный адрес ссылку на CRM-форму заведения лида.

5.2. Партнер заполняет данными потенциального Клиента CRM-форму заведения лида и направляет данные Компании, нажав на кнопку Отправить форму

5.3. Компания модерирует заявки Партнера и направляет Партнеру на указанную при заполнении CRM-формы заявки на участие электронную почту информацию об одобрении или отклонении заявки, сопутствующем изменении статуса партнера, если таковой произошел, общем количестве одобренных лидов, суммам и порядке получения вознаграждения.

Информационные материалы и бонусные материалы направляются письмом на электронную почту, предоставленную Партнером при регистрации, в течение 3 (трех) рабочих дней с момента получения Партнером письма об изменении уровня Партнера.

5.4. При переходе на уровень Партнера “Профессиональный” Компания предоставляет Партнеру доступ в закрытый чат Партнерской программы. Партнер не вправе копировать, пересылать, публиковать в открытых и закрытых источниках и использовать в коммерческих целях, не предусмотренных правилами Партнерской программы, материалы, размещенные в закрытом чате, доступ к которому предоставлен Компании без ее письменного разрешения.

Партнер не вправе размещать рекламные и сторонние информационные материалы в закрытом чате партнерской программы без письменного разрешения Компании.

Совершая акцепт Оферты Партнер подтверждает, что ознакомился с правилами Партнерской программы, размещенными в разделе Партнерам на сайте <https://overplan.ru/>.

5.5. Привлечённый Клиент считается участвующим в программе в случае если Клиент не приобретал никакие продукты Компании до момента подачи CRM-формы заведения лида Партнером.

5.6. В расчете суммы вознаграждения Партнеру участвуют только Клиенты, заключившие договор с Компанией

6. УСЛОВИЯ ОПЛАТЫ

6.1. Компания производит выплату причитающихся Партнеру вознаграждений на реквизиты, направленные Партнером при заполнении CRM-формы заявки на участие, не позднее 15 (пятнадцатого) числа месяца следующего за

месяцем, в котором начислено выплачиваемое вознаграждение.

6.2. Выплата вознаграждения производится на основании Акта, в котором отражена сумма подлежащего выплате вознаграждения. Компания формирует Акт о выплате вознаграждения до 5 (пятого) числа месяца, следующего за расчетным месяцем выплаты вознаграждения и направляет его Партнеру в системе Электронного документооборота. В случае, если Партнер не использует системы Электронного документооборота, он обязан проинформировать Компанию об этом путем направления информационного письма по адресу электронной почты partners@overplan.ru.

В случаях, когда Партнер проинформировал Компанию о том, что он не использует системы Электронного документооборота, Компания направляет Акт о выплате вознаграждения на указанный Партнером при заполнении CRM-формы заявки на участие адрес электронной почты.

После получения Акта выполненных работ в течение 3 (трех) рабочих дней Партнер должен подписать и направить в адрес Компании подписанный в системе электронного документооборота Акт или сканированную копию подписанного Акта в случае, если Партнер не использует системы электронного документооборота. Подписанный Акт является подтверждением сторонами Компании и Партнера подлежащей перечислению суммы. При отсутствии подписанного сторонами Акта выплата вознаграждения будет отложена до момента подписания Акта обеими сторонами.

6.3. Минимальная сумма выплаты составляет 5 000 (пять тысяч) рублей 00 копеек. В случае, если сумма вознаграждения Партнера ниже минимальной суммы выплаты вознаграждения, выплата переносится на следующий календарный месяц и суммируется с выплатой, подлежащей перечислению за таковой месяц. При этом допускается неоднократный перенос выплаты вознаграждения Партнеру до тех пор, пока сумма выплаты не достигнет минимально возможной, а именно 5 000 (пяти тысяч) рублей 00 копеек и более.

6.4. Для плательщиков налога на профессиональный доход (самозанятых) предоставление чека об оплате является обязательным. В случаях, если плательщик налога на профессиональный доход (самозанятый) не предоставил чек в течение 3 (трех) рабочих дней после совершения оплаты, все дальнейшие платежи такому лицу блокируются до момента предоставления им чека об осуществленной оплате.

7. УСЛОВИЯ ПРОГРАММЫ

7.1. Программа предусматривает нижеописанные Уровни партнёрской программы и условия вознаграждения доступные для Партнера:

7.1.1. Уровень 1: "Стартовый"

7.1.1.1. Условия достижения: Привлечение 1 клиента, заключившего договор с Компанией.

7.1.1.2. Вознаграждение:

- 7% от первого платежа клиента разово;
- 2% от всех последующих платежей клиента в течение 12 месяцев

с даты первого платежа Клиента.

7.1.1.3. Доступные Бонусы:

- Бессрочный доступ к Чек-листу "Нужна ли вам CRM?" в формате PDF-документа.

7.1.2. Уровень 2: "Профессиональный"

7.1.2.1. Условия достижения: Привлечение 3 клиентов, заключивших договор с Компанией.

7.1.2.2. Вознаграждение:

- 10% от первого платежа каждого клиента;
- 5% от всех последующих платежей клиентов в течение 12

месяцев с даты первого платежа Клиента.

7.1.2.3. Доступные Бонусы:

- Бессрочный доступ к "Библиотеке продавца" в формате PDF-документа;

- Бессрочный доступ к закрытому чату Партнерской программы при условии соблюдения правил пользования чатом.

Компания оставляет за собой право исключить Партнера из закрытого чата и ограничить ему дальнейший доступ к чату и размещенным в нём материалам без объяснения причин, в том числе, но не ограничиваясь, в следующих случаях:

- Нарушение запрета на пересылку, копирование (полностью и частично), размещение в открытых и закрытых источниках и иное использование в коммерческих целях, не предусмотренных правилами Партнерской программы, материалов чата без письменного разрешения Компании;
- Рассылка рекламных и сторонних информационных материалов без письменного разрешения Компании;
- Нарушение правил модерации чата.

7.1.3. Уровень 3: "Экспертный"

7.1.3.1. Условия достижения: Привлечение 5 (пятерых) и более клиентов, заключивших договор с Компанией.

7.1.3.2. Вознаграждение:

- 15% от первого платежа каждого клиента;
- 10% от последующих платежей приведённых клиентов в течение 12 месяцев с даты первого платежа Клиента;
- 5% в течение периода действия Партнерской программы от новых клиентов Партнёра при соблюдении следующих условий:

* В случае, если Партнер приводит пятого по счету Клиента, заключившего договор с Компанией, то он достигает 3 (третьего) уровня партнерской программы “Экспертный”. При достижении уровня “Экспертный” Партнер получает 5% от платежей пятого и каждого последующего приведенного Клиента без ограничения по срокам в течение всего срока действия Программы при условии, что Партнер приведет следующего Клиента в течение 3 (трех) месяцев от даты заключения договора последнего приведенного Клиента с Компанией.

В случае, если Партнер не приводит последующего Клиента в течение 3 (трех) месяцев от даты заключения договора последнего приведенного Клиента с Компанией, выплата вознаграждения, действующего в течение всего срока действия Программы приостанавливается до того момента, когда Партнер приведет последующего Клиента, заключившего договор с Компанией. В таком случае такая выплата рассчитывается от платежей того Клиента, которого Партнер привел последним.

7.1.3.3. Эксклюзивные бонусы:

- Совместные кейсы с брендингом Партнёра, включая участие в совместных мероприятиях;
- Размещение на главной странице сайта Компании;
- Размещение в email-рассылке для 1 000+ подписчиков.

Компания вправе ограничить доступ и права пользования Эксклюзивными бонусами для тех Партнеров, которые не привели ни одного Клиента, заключившего договор с Компанией в течение 6 (шести) месяцев от даты заключения последнего договора между Клиентом от такого Партнера и Компанией.

8. ГАРАНТИИ

8.1. Производя Акцепт Договора, Партнер подтверждает и гарантирует что:

8.1.1. Партнер указал достоверные данные, в том числе данные юридического лица, персональные данные Партнера;

8.1.2. Партнер полностью ознакомился с условиями Договора, полностью понимает предмет и условия Договора-оферты, полностью понимает значение

и последствия своих действий в отношении заключения и исполнения Договора;

8.1.3. Оказание Партнером Услуг по Договору не противоречит применимому законодательству, обязательствам, взятым на себя Партнером перед третьими лицами, а также иным образом не нарушает прав и законных интересов третьих лиц;

8.1.4. Уведомлен о том, что информационные продукты Компании, за исключением продуктов, предоставляемых Вендором, Обществом с ограниченной ответственностью «1С-Битрикс» (ООО «1С-Битрикс»), размещенные по адресу <https://overplan.ru/>, являются её интеллектуальной собственностью, которую Партнер не вправе использовать с целью коммерческой и иной выгоды без письменного согласия Компании.

Продукты, предоставляемые Обществом с ограниченной ответственностью «1С-Битрикс» (ООО «1С-Битрикс») являются интеллектуальной собственностью данной Компании и право пользования ими регулируются данной Компанией.

8.2. Заверения Партнера, изложенные в п. 7.1. Договора, являются заверениями об обстоятельствах, имеющими существенное значение для Компании. Партнер соглашается с тем, что Компания полагается на такие заверения при заключении и исполнении Договора.

8.3. В случае недостоверности заверений Партнера, указанных в 7.1. Договора, Партнер обязуется возместить Компании убытки, причиненные такой недостоверностью, в полном объеме, включая суммы возмещения убытков, компенсаций, штрафов и иных выплат третьим лицам, судебные издержки, а также суммы уплаченных Компанией штрафов на основании решений соответствующих компетентных органов.

9. ОТВЕТСТВЕННОСТЬ СТОРОН И ОГРАНИЧЕНИЕ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

9.1. За нарушение условий Договора Стороны несут ответственность, установленную Договором и/или действующим законодательством РФ.

9.2. Компания не несет ответственность по Договору за какие-либо косвенные/непрямые убытки, включая упущенную выгоду, возникшие в связи с исполнением Договора, вне зависимости от того, могла ли Сторона предвидеть возможность причинения таких убытков или нет, за исключением случаев, прямо предусмотренных Договором.

9.3. Стороны освобождаются от ответственности за частичное или полное неисполнение обязательств по настоящему Договору, если это неисполнение явилось следствием обстоятельств непреодолимой силы, которые возникли

после заключения Договора, либо если неисполнение обязательств Сторонами по Договору явилось следствием событий чрезвычайного характера, которые Стороны не могли ни предвидеть, ни предотвратить разумными мерами. К форс-мажору относятся: землетрясения, наводнения, война и военные действия, публикация нормативных актов запрещающего характера. В случае возникновения форс-мажора установленные сроки по выполнению обязательств, указанные в Договоре, переносятся на срок, в течение которого действуют возникшие обстоятельства.

9.4. Партнер несет ответственность в полном объеме за соблюдение всех требований законодательства, в том числе законодательства о рекламе, об интеллектуальной собственности, о конкуренции, о персональных данных, в отношении содержания и формы Рекламных материалов (в том числе Рекламных материалов, на которые Партнер устанавливает реферальную ссылку, иные действия, осуществляемые им в качестве рекламодателя и/или рекламопроизводителя).

9.5. В случае, если оказание Партнером Услуги по Договору явилось основанием для предъявления к Компании претензий (при отсутствии вины Компании), исков третьих лиц и/или предписаний со стороны государственных или муниципальных органов, Партнер обязуется незамедлительно по требованию Компании предоставить ему всю запрашиваемую информацию, касающуюся оказания Услуги, содействовать Компании в урегулировании таких претензий, исков и/или предписаний, а также возместить все убытки (включая судебные расходы, суммы уплаченных в пользу третьих лиц убытков, компенсаций и/или суммы уплаченных штрафов), понесённые Компанией вследствие предъявления ему таких претензий, исков, предписаний в связи с нарушением прав третьих лиц и/или законодательства в результате оказания Партнером Услуг по Договору.

10. ОСНОВАНИЯ И ПОРЯДОК ПРЕКРАЩЕНИЯ

10.1. В случае несогласия Партнера с внесенными изменениями в настоящий Договор, опубликованный в разделе Партнерам на сайте <https://overplan.ru/>, он вправе в одностороннем порядке отказаться от исполнения Договора, направив письменное уведомление по адресу partners@overplan.ru о своем желании расторгнуть Договор. В этом случае Договор прекращает свое действие в течение 10 (десяти) календарных дней с момента получения Компанией уведомления о расторжении Договора. Если в течение 10 (десяти) календарных дней с даты уведомления Компании не поступит письменный отказ Партнера от принятия новых условий участия в реферальной

программе, то новые условия считаются принятыми Партнером.

10.2. Партнер в случае изменения любых своих реквизитов обязуется уведомить Компанию письменно не позднее 5 рабочих дней от даты внесения записи об изменении реквизитов в регистрирующем органе.

10.3. Договор может быть расторгнут:

10.3.1. По соглашению Сторон в любое время;

10.3.2. Компанией в случае нарушения Партнера условий Договора немедленно с письменным уведомлением Партнера;

10.3.3. По требованию одной из Сторон в одностороннем порядке. Сторона, намеревающаяся в одностороннем порядке расторгнуть Договор, должна уведомить об этом другую сторону не позднее, чем за 10 (десять) календарных дней до предполагаемой даты прекращения действия Договора;

10.3.4. По иным основаниям, предусмотренным настоящим Договором и/или действующим законодательством РФ.

10.4. Прекращение срока действия Договора по любому основанию не освобождает Стороны от ответственности за нарушения условий Договора, возникшие в течение срока его действия.

11. ПОРЯДОК РАЗРЕШЕНИЯ СПОРОВ

11.1. Договор, его заключение и исполнение регулируется действующим законодательством Российской Федерации. Все вопросы, не урегулированные Договором или урегулированные не полностью, регулируются в соответствии с материальным правом Российской Федерации. Все споры и разногласия между сторонами должны решаться путем переговоров.

11.2. Претензионный досудебный порядок разрешения споров обязателен. Претензии принимаются в письменном виде при условии их обоснованности, то есть, в претензии должна содержаться ссылка на пункт Договора, статью закона или иной нормативно-правовой акт, который, по мнению одной Стороны, нарушила другая. Сторона, получившая претензию, обязана направить ответ в течение 10 (десяти) рабочих дней с даты ее получения.

11.3. В случае невозможности разрешения споров путем переговоров и в претензионном порядке они подлежат разрешению в соответствии с действующим законодательством Российской Федерации в суде по месту нахождения Компании.

12. УВЕДОМЛЕНИЯ



12.1. Любые уведомления по Договору могут направляться одной Стороной другой Стороне по электронной почте, указанной в CRM-форме заявки на участие или на адрес partners@overplan.ru

13. РЕКВИЗИТЫ КОМПАНИИ

ООО «ОВЕРПЛАН»

Юридический адрес: 150007,
Ярославская область, г.
Ярославль, ул. Урочская, д. 19

ИНН 7604377933

КПП 760601001

ОГРН 1217600012519

Банковские реквизиты:

р/с. 40702810677030001016

КАЛУЖСКОЕ ОТДЕЛЕНИЕ №8608

ПАО СБЕРБАНК

к/с. 30101810100000000612

БИК 042908612

Тел: 8-800-707-40-43

От Компании

Генеральный директор

